

A man with dark, wavy hair and a beard, wearing dark sunglasses, is shown in profile, looking out towards the sea. He is wearing a grey t-shirt. The background is a bright, sunny day on a boat, with the blue sea and a clear sky visible. The overall tone is warm and serene.

 *app lift*

NAVIGA SERENO
A BORDO DELLA TUA
AZIENDA



yayamedia

software per piccole e grandi imprese!
info@yayamedia.it • www.yayamedia.it



APPLIFT è il software per il cloud che ti permette di **gestire le informazioni** strategiche della tua azienda **in modo facile ed intuitivo**. Dentro ci trovi tutto quello che ti serve per gestire i tuoi contatti e i tuoi progetti, per archiviare e condividere documenti, per inviare comunicazioni e newsletter e non solo. **Tanti strumenti** a tua disposizione, **un solo software**.

APPLIFT si adatta alle tue necessità. Si tratta infatti di un prodotto **modulare** e **flessibile** che può essere personalizzato per incarnare quel modus operandi che rende unica la tua azienda.

APPLIFT è la soluzione perfetta per avere **le informazioni** di cui più hai bisogno **sempre a portata di mano**. Puoi lavorare ovunque tu sia, in ufficio o in mobilità, presso un cliente o da casa. La **situazione** è sempre **sotto controllo** e in più i tuoi dati sono sempre protetti e al sicuro.

APPLIFT ti permette di lavorare fianco a fianco con i tuoi collaboratori, siano essi interni o esterni alla struttura, per **condividere** con loro **le informazioni** che muovono il tuo business.



CONDIVIDI LE
INFORMAZIONI CON
IL TUO GRUPPO DI
LAVORO, OVUNQUE
E RAPIDAMENTE



GESTISCI L'OPERATIVITA'
DELLA TUA AZIENDA
CON POCHI SEMPLICI
CLICK



UN POTENTE
STRUMENTO PER
TENERE OGNI COSA
SOTTO CONTROLLO



MEMORIZZA LE TUE
INFORMAZIONI IN MODO
SICURO. RECUPERARLE
E' QUESTIONE DI
UN ATTIMO



I MODULI

BUSINESS CONTACT MANAGEMENT

- Aziende / Clienti / Fornitori / Istituzioni
- Contatti / Collaboratori
- Organigramma Aziendale
- Teams / Gruppi di Contatti

GESTIONE PROGETTI/COMMESSE

- Preventivo / Consuntivo Economico
- Gruppo di lavoro / Ruoli / Valutazioni
- Timesheets
- Spese e Entrate

REPORTISTICA

- Rubriche, Elenchi, XLS Export
- Avanzamento della Commessa
- Azioni

AZIONI MASSIVE

- Invio di Newsletters
- Comunicazioni di servizio
- SMS massivi
- Gestione di Eventi

AREE DOCUMENTALI

GESTIONE FORMAZIONE

INTRANET NEWS

TROUBLE TICKETING

GESTIONE RECRUITING

KEY FEATURES

- interfaccia utente semplice ed intuitiva per un **apprendimento immediato**
- **sicurezza** nelle autenticazioni di **accesso** per tutti gli utenti autorizzati siano essi membri del gruppo di lavoro, partners o collaboratori esterni
- **controllo granulare** dei diritti di accesso per definire dove e con quale livello ogni membro può operare nelle diverse aree
- **multiutenza avanzata** per poter accedere ed aggiornare le medesime informazioni
- visualizzazione delle liste nella modalità **scorrimento "infinito"**
- strumenti per **trovare rapidamente** le informazioni che ti interessano grazie alla possibilità di **classificazioni multiple**
- caricamento di allegati attraverso semplici operazioni di **drag & drop**
- motore di **reportistica** efficiente per la preparazione di report in formato **PDF** e strumenti per esportazione verso **Excel**



GESTIONE PROGETTI/COMMESSE

Il modulo per la gestione delle commesse consente di seguire l'andamento di una commessa dalla creazione fino alla chiusura.

Il principale obiettivo è la determinazione della **redditività della commessa**. Tale redditività viene calcolata sulla base della comparazione tra costi imputabili alla commessa e ricavi generati. Costi e ricavi derivano dalla rendicontazione delle attività umane, dei servizi utilizzati e di eventuali materiali immessi nel ciclo produttivo.

La gestione della commessa è suddivisa in due fasi: **Preventivazione** e **Consuntivazione**.

PREVENTIVAZIONE

Il responsabile di commessa procede inizialmente col pianificare le attività umane necessarie al completamento del progetto andando a definire i ruoli coinvolti e le tempistiche previsionali.

Questa prima pianificazione determina al contempo un costo e un ricavo atteso sulla base delle contrattazioni che l'azienda ha in essere con i propri collaboratori sia interni che esterni.

Il responsabile procede dunque con l'elencare eventuali servizi e materiali da immettere nel ciclo di lavorazione per l'espletamento della produzione. I servizi possono essere lavorazioni esterne che l'azienda non è in grado di effettuare internamente, consulenze, consegne, etc. mentre la distinta dei materiali rappresenta ciò che viene trasformato nel prodotto finito quando l'oggetto della commessa è una fornitura. Per ognuna di queste voci il responsabile provvede a definire il costo di acquisizione e il ricavo che si intende ottenere.

Terminata la fase di progettazione il sistema genera un preventivo di commessa da presentare al cliente finale per dare corso alla fase di contrattazione. In questa fase si susseguono generalmente diversi cicli di revisione del preventivo di commessa che derivano dal processo di affinamento delle specifiche di progetto e dalla necessità di fare incontrare gli interessi delle parti.

CONSUNTIVAZIONE

Una volta che il preventivo finalizzato viene approvato dal cliente la commessa viene posta in modalità consuntivazione e da questo momento in poi i vari collaboratori hanno modo di caricare nel proprio timesheet le ore dedicate alle diverse attività. Analogamente è possibile immettere i costi derivanti dall'effettiva acquisizione di servizi/materiali.

Durante tutta la fase di produzione della commessa, il responsabile ha modo di monitorare lo stato di avanzamento potendo comparare voce per voce costi e ricavi previsti in fase di progettazione a fronte di quanto invece emerge dalla consuntivazione. In evidenza l'indice di redditività complessivo e suddiviso per macro-centro di costo (attività umane, servizi, materiali).

Al termine della fase produttiva la commessa può essere chiusa e a decorrere da tale momento non risulta più possibile per i collaboratori andare ad imputare attività sulla medesima.

L'imputazione dei costi e dei ricavi sulla commessa derivanti da attività umane è basato su una griglia di valori che consente notevole flessibilità nella rendicontazione delle attività medesime. Il sistema prevede innanzitutto una contrattazione basata essenzialmente sul ruolo di inquadramento (collaboratori interni). E' poi possibile definire invece la contrattazione che lega un singolo collaboratore all'azienda indipendentemente dal proprio inquadramento ed infine è possibile specificare la contrattazione applicata al singolo collaboratore su una specifica commessa (queste ultime due ipotesi più frequentemente adottate nel rapporto con collaboratori esterni).

Il sistema prevede infine che i collaboratori possano rendicontare sulla commessa le note spese relative a missioni e viaggi (trasporti, alberghi, ristorazione, rimborsi kilometrici, etc.). Tali costi possono eventualmente essere automaticamente ribaltati sul cliente.



UN SERVIZIO A TUTTO CAMPO

APPLIFT è una **piattaforma** software totalmente **personalizzabile** per garantire un risultato che soddisfi quanto più possibile le esigenze e le modalità operative dell'azienda. Grazie al costante affiancamento offerto dal nostro team di sviluppatori la piattaforma potrà infatti implementare tutte le nuove funzionalità che dovessero rendersi nel tempo necessarie.

APPLIFT non è soltanto un prodotto software ma soprattutto una **piattaforma di servizi** integrati che vengono erogati per sollevare l'azienda dal dover gestire le complessità che inevitabilmente scaturiscono dal dover mantenere e aggiornare hardware e software altrimenti necessari.

I servizi offerti comprendono l'attività di **hosting** sull'infrastruttura di **AMAZON CLOUD**, la gestione dei sistemi, il monitoraggio delle **performance**, la gestione della **sicurezza** degli accessi e soprattutto la **preservazione delle informazioni strategiche** che sono al centro dell'attività aziendale.

Alle aziende che necessitano di un periodo di affiancamento formativo dedicato ai vari membri della struttura e comunque per isturire i referenti preposti circa l'utilizzo e le potenzialità offerte dal sistema, offriamo un supporto dedicato. I nostri consulenti sono in grado di "pilotare il decollo" della piattaforma su progetti di ogni dimensione.

PER INFORMAZIONI

Gherardo Vittoria +39 328.83.33.477 - gvittoria@yayamedia.it



CHI SIAMO

L'azienda inizia la propria attività nel 1998, come divisione "Ricerca e Sviluppo" di una affermata società di comunicazioni romana e da subito si occupa di **nuove tecnologie, multimedialità e software per il web** integrando nel proprio team competenze e professionalità provenienti da diverse nazionalità.

YAYA è il termine comune a molte lingue indiane americane (dai Maya a Sioux) che identifica il "Grande Albero", lo **spirito creatore**. E proprio la creatività è stata sempre il leit-motiv condiviso da coloro che nei 15 anni e più di attività hanno aderito alla realizzazione del progetto Yayamedia apportando il proprio bagaglio culturale e di competenze.

Yayamedia è divenuta così nel tempo una vera e propria **sartoria del software**, dinamica e flessibile, pronta a raccogliere quotidianamente la sfida lanciata dalla continua e rapida evoluzione dei new-media, capace di esplorare ed **integrare tecnologie**.

L'innata curiosità e l'istintiva passione che animano i membri del gruppo di lavoro hanno portato la struttura ad accettare e vincere sfide di grande impegno sia con la piccola e media impresa privata che con le grandi istituzioni.

Progetti che hanno di fatto orientato nel tempo il core-business dell'azienda verso lo sviluppo di tecnologie connesse al mondo di internet ed in particolare in ambiti quali:

- la progettazione di software gestionale su misura
- lo sviluppo di portali web e servizi online
- la realizzazione di sistemi multimediali
- la progettazione di concorsi e operazioni a premio

In particolare nel settore della progettazione di software gestionale, l'azienda ha realizzato piattaforme integrate per istituzioni e imprese di rilevanza nazionale quali **FAO, Confesercenti, Astaldi, Lotti Associati e 3TI Italia Ingegneria**, sistemi di presentazione multimediale avanzata per **POSTE ITALIANE e FINMECCANICA** e ancora portali innovativi per StartUp quali **TABIZCO e RoomUp**.